

経営の最善策の様々なシミュレーションが可能

・ 戦略的な営業展開への対応

- (1) 新規出店のタイミングのシミュレーション
- (2) 設備投資に伴う購入とリースの比較シミュレーション
- (3) 出店先の撤退見極めのシミュレーション
- (4) 売れ筋商品の大量仕入による支払いのシミュレーション
- (5) 在庫過多による販売価格設定のシミュレーション
- (6) 販売単価の見直しによる利益の比較シミュレーション
- (7) 仕入単価の見直しによる利益の比較シミュレーション

・ 銀行融資への対応

- (1) 事業開始に伴う事業計画書の作成
- (2) 新規借入の最適必要額のシミュレーション
- (3) 借入返済額の減額シミュレーション

・ 組織活性化への対応

- (1) 定期昇給に伴う昇給額のシミュレーション
- (2) 賞与支給に伴う適正額のシミュレーション
- (3) 社員の教育費に投入する適正額のシミュレーション
- (4) 人材募集に対する人件費のシミュレーション
- (5) 全社員への事業計画の実施に伴う資金繰り意識の向上 & 貢献利益の認識向上シミュレーション

・ 財務力強化への対応

- (1) 毎月の資金繰り改善策による効果検証のシミュレーション
- (2) 経費削減のための0ベースのシミュレーション
- (3) 納税資金確保のための決算予測のシミュレーション